

KONTAKT

TELEFON & WHATSAPP
0170 5888007

E-MAIL
minas.weinrich@gmail.com

ONLINE-PROFIL
minas-weinrich.de

REGION
Köln und Umgebung

KOMPETENZEN

- Standortmanagement
- Teamführung & Personalplanung
- Mitarbeiterentwicklung & Einarbeitung
- Verkaufstraining & Coaching
- Betriebsorganisation
- Umsatzsteuerung
- Kundenservice & Reklamationen

SPRACHEN

Deutsch · Russisch · Englisch · Griechisch

WERKZEUGE

Digitale Terminplanung · Auftragsbearbeitung · Adobe Lightroom · ChatGPT

STANDORTMANAGEMENT · TEAMFÜHRUNG · COACHING

Minas Weinrich

Ich führe Standorte so, dass **Kunden wiederkommen** und **Teams wachsen**. Über 15 Jahre Erfahrung aus Studioleitung, Verkaufstraining und dem Aufbau eines eigenen Unternehmens. Mein Schwerpunkt liegt auf der Verbindung von operativer Organisation, Mitarbeiterentwicklung und kundenorientierter Umsatzsteuerung.

Berufserfahrung

12/2024 – heute

Filialmanagement

Carglass

- Tagesgeschäft und Teamabläufe koordinieren, selbst mit anpacken
- Kundenaufträge erfassen und die Abwicklung mit dem Team abstimmen
- Kunden persönlich beraten, Serviceanliegen und Reklamationen lösen

02/2017 – 10/2023

Studioleitung & Verkaufstraining

PicturePeople

- Studioteam geführt, Personaleinsatz geplant, Studioalltag organisiert
- Feedbackgespräche geführt und die Ausbildung unterstützt
- Monatliche Umsatzziele mehrfach erreicht und oft übertroffen
- Kunden beraten, Verkaufsgespräche und Zusatzverkäufe umgesetzt
- Zuvor Verkaufstrainer in einem Netz mit über 70 Filialen: Schulungen organisiert, Schulungsmaterial erstellt, Teamleitungen eingearbeitet

05/2015 – 02/2017

Key Account Manager

Elaida.de

- Kunden gewonnen und betreut, Marktanalysen durchgeführt
- Umsatzverantwortung und Budgetierung im eigenen Bereich

AUSBILDUNG

- **Sport- und Fitnesskaufmann**
  Studio 53, Brühl · 2005 – 2008
- **Fachoberschulreife**
  Thomas-Eßer-Berufskolleg · 2003 – 2005

REFERENZ

„Herr Ouroumidis-Weinrich war als Vorgesetzter anerkannt und sehr beliebt."

Arbeitszeugnis PicturePeople, Oktober 2023

Online-Profil
Scannen für Erfolge, Werdegang und direkten Kontakt.

Berufserfahrung *Fortsetzung*

03/2013 – 05/2015

Geschäftsführender Gesellschafter

Studio 72 GbR

- Fotostudio mit mehreren Standorten aufgebaut und geführt
- Team eingestellt und geführt, Personaleinsatz koordiniert
- Kaufmännische Organisation, Budget und Ausrüstung verantwortet
- Kunden über Marketing und Netzwerk gewonnen und betreut

10/2011 – 03/2013

Store Manager

Sceneline Studios GmbH · Köln

- Store-Abläufe, Bestand und Umsatz verantwortet
- Mitarbeitende geschult und Recruiting unterstützt
- Angebote erstellt, Verkaufsabschlüsse und Cross-Selling umgesetzt

07/2008 – 10/2011

Kundenbetreuung

Ida.net Internetcafé · Griechenland

- Kunden bei technischen Fragen unterstützt und den Betrieb sichergestellt
- Sprach- und Kulturerfahrung im Ausland gesammelt

Erfolge aus *der Praxis*

Umsatzziele im Studio mehrfach übertroffen

Als Studioleiter Personaleinsatz geplant, Verkauf und Zusatzverkäufe im Team gestärkt und regelmäßig Feedback gegeben. **Ergebnis:** Monatsziele mehrfach erreicht und oftmals deutlich übertroffen.

Verkaufstraining für ein Netz mit über 70 Filialen

Einen Großteil der Standorte persönlich besucht, Schulungen organisiert und eigenes Material erstellt. **Ergebnis:** Zahlreiche Teams vor Ort geschult, danach selbst die Leitung eines Studios übernommen.

Eigenes Fotostudio aufgebaut und geführt

Team aufgebaut, Budget und Ausrüstung verantwortet, Kunden über Marketing und Netzwerk gewonnen. **Ergebnis:** Ein funktionierendes Unternehmen mit mehreren Standorten.